

## Ouverture sur le territoire

- 1988 : premier Center Parcs en France, dans l'Eure,
- 2007 2015 : un ancrage territorial croissant à chaque nouvelle ouverture de Domaine,
  - □ Dans l'Aisne : office de tourisme présent dans le Dôme,
  - En Moselle : office de tourisme présent dans le Dôme, développement de partenariats locaux, présence de la communication des partenaires sur site (affichage,...)
  - □ Dans la Vienne : office de tourisme, boutique de produits régionaux, partenariats locaux, brochure dans les cottages, marchés 2X/sem.
- 2015 ... : une ouverture au cœur du concept de la nouvelle famille de Center Parcs de taille moyenne.

## Pourquoi cette évolution?

- Pour s'adapter à l'évolution de la demande touristique :
  - ☐ Etudes clients (de 2006 à 2015 ~2500 personnes) : la découverte de la région devient la deuxième motivation des vacanciers
  - □ Etude comportementale de la clientèle Moselle 2011 : 63 % des clients sortent du domaine au moins une fois durant leur séjour
- Pour répondre aux exigences légitimes des partenaires territoriaux.

## Intégrer le projet dans le territoire

- En organisant des ateliers de travail sur différentes thématiques :
  - ☐ Tourisme, activités de loisirs, filières courtes, valorisation des produits régionaux, marchés...
  - Avec les collectivités, les chambres consulaires, les agences et offices de tourisme,...
- En développant des conventions de partenariat avec des acteurs du tourisme, de l'hébergement touristique, de la gastronomie, de l'agriculture...

## Dynamiser le tourisme

- Réflexion conjointe avec les collectivités pour valoriser la destination Jura
- Présence d'une antenne de tourisme du Jura au sein du Domaine
- Partenariats touristiques avec par exemple des fruitières, des viticulteurs, des clubs de spéléologie, des structures proposant des randonnées...
- Packages promouvant les sites touristiques jurassiens

# Favoriser les retombées économiques

- En valorisant les filières régionales :
  - Information en amont des entreprises locales pour faciliter la réponse aux appels d'offres
  - □ Partenariat avec la CCI pour favoriser les groupements d'entreprises
  - □ Choix des matériaux de construction
  - □ Approvisionnement des boutiques / restauration
  - □ Approvisionnement en bois de chauffage



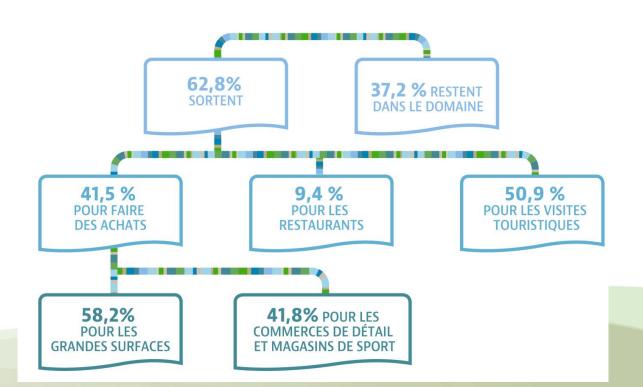
## Retombées économiques du CP de Moselle

#### Chantier

- □ 77 % des marchés de travaux confiés à des entreprises de Lorraine ou Alsace (Cottages, Equipements, Voirie et Réseaux Divers, Paysage...)
- □ 23 % des entreprises venant d'autres régions mais qui ont soustraité 58 % de leurs marchés à des entreprises locales (42 % à des entreprises de Lorraine et 16% à des entreprises d'Alsace)
- Jusqu'à 900 personnes environ ont travaillé sur le chantier pendant les 24 mois de travaux

## Comportement des clients

LES PRATIQUES DES CLIENTS DU CENTER PARCS MOSELLE



\* Source : étude Utopies - sur l'exercice 2012/13

# Impact du Center Parcs de Moselle sur l'économie locale - Total dépenses annuelles \*



\* Source : étude Utopies

- sur l'exercice 2012/13

### Retombées indirectes - Tourisme

#### Nouveaux services et activités depuis l'ouverture du Center Parcs :

- Nouvel équipement équestre de la ferme équestre des Balzanes à Abreschviller (avec gîtes de groupe)
- Centre équestre du Haut Bois près de Center-Parcs
- Location de bateaux à la journée (Kuhnle Tours)
- Boutique de produits du terroir à Hattigny
- Liaison cyclable de Center-Parcs à la piste des Deux Sarres
- Extension du réseau cyclable de l'agglomération de Sarrebourg
- Réseau départemental de randonnée et offre de pleine nature proposée par l'OT
- Réseau départemental de randonnée autour de Saint-Quirin
- Nouveaux équipements de la base de Langatte (bowling, VTT, nouveau bassin, ...)
- Hébergements insolites au Parc Animalier de Sainte-Croix (+ projets pour 2016 / 2017)